

CURRICULUM VITAE

Michelangelo Calì

Via Papa Giovanni XXIII, 127/A

90011 BAGHERIA (PA)

348/3149184

Mail to: michangelocali.mc@gmail.com

Dottore commercialista, revisore legale, iscritto all'Albo dei Dottori commercialisti. Competenze in amministrazione, finanza e controllo di gestione, processi organizzativi ed implementazione di modelli di gestione e controllo (D.lgs 231/2001).

Ho inoltre maturato competenze in ambito di Direzione Generale come "temporary manager" e di direzione e pianificazione finanziaria, di "reporting" e di "budgeting".

STUDI

- Corso di Specializzazione in Amministrazione di aziende sequestrate e confiscate, modelli di confisca e forme di controllo penale, ruolo dell'Amministratore Giudiziario, amministrazioni di imprese sequestrate, etc. (Università degli Studi di Palermo, Aprile - Luglio 2017)
- Master in Gestione Integrata d'Impresa (Master in General Management accreditato ASFOR) presso Fondazione C.U.O.A. (Consorzio Universitario per gli Studi di Organizzazione Aziendale), con specializzazione in Amministrazione, Controllo di Gestione e Finanza (Giugno 1995 - Giugno 1996)
- Laurea magistrale in Economia e Commercio (V.O.), Università degli Studi di Palermo, 1994. votazione finale: 101/110.
- Diploma di Maturità Classica, Bagheria (PA), 1987.

ESPERIENZE DI LAVORO

- **Direttore Amministrazione, Finanza e Controllo – Settore beni di largo consumo – Fatturato € 65 MIO, 70 dipendenti**

Ottobre 2020 – Luglio 2021

Ho svolto mansioni di coordinamento e direzione delle attività aziendali che riguardano la regolarità fiscale della Società e dei relativi adempimenti amministrativi; il coordinamento delle politiche ed i processi aziendali in materia di amministrazione, finanza, controllo di gestione, analisi finanziaria, reporting e budgeting e di Fornire supporto alla Direzione Generale ed al Consiglio di Amministrazione della Società nella valutazione di relazioni periodiche sull'andamento della stessa. Predisporre le procedure di budgeting di previsione di tutte le funzioni aziendali, coordinarne la stesura ed il controllo con i responsabili delle funzioni aziendali, assicurare la migliore allocazione delle risorse finanziarie ed intrattenere i rapporti con gli Istituti bancari per l'affidamento delle linee di credito ordinarie e delle linee di factoring;

- **Nuova Sport Car SpA – Settore Automotive – Fatturato € 65 MIO, 140 dipendenti**

Ottobre 2015 – Gennaio 2018

Ho svolto le mansioni di Direttore Generale e Procuratore speciale di un'azienda del settore automotive.

Durante la mia gestione l'Azienda ha ottenuto alcuni riconoscimenti. All'inizio del 2017 è stata ufficialmente premiata dalla Casa mandante come uno dei Concessionari della Rete Jaguar Land Rover più "performanti di Italia". Inoltre sono stati raggiunti significativi risultati nel recupero di alcuni indicatori di efficienza gestionale e reddituale, tra cui:

- Indice SAF (Service Absorption Factor) pari al 47,7%, con valore superiore alle media di classe e alla media Italia. Dall'inizio del mandato l'indicatore ha recuperato circa 20 punti percentuali (dati di Business Management aggiornati a Settembre 2017)
- MCI e MCII (margin di contribuzione di I° e II° livello) dell'area post vendita in crescita, soprattutto per la parte di vendita ricambi
- Recupero degli indicatori relativi alle spese dirette fisse di reparto (inferiori alla media di classe e ai valori storici);
- Drastica riduzione delle spese per oneri finanziari (0.8% sul volume di affari rispetto alla media di classe)

- Risultato di gestione superiore ai dati storici aziendali (valori presenti nelle rilevazioni trimestrali in report periodici ad uso del CdA aziendale).

Negli anni precedenti, in qualità di Consulente di Direzione, ho affiancato diverse imprese nella predisposizione di specifici piani di azione per il raggiungimento dei target economici e finanziari, attraverso il periodico monitoraggio del conto economico degli Organizzati. Tale attività ha anche comportato la costruzione di conti economici contenenti i centri di costi ed i relativi margini di contribuzione.

In questo periodo ho prestato la mia collaborazione ad alcune aziende multinazionali del settore "automotive" e della grande distribuzione, in particolare:

- **MAN Truck & Bus S.p.A.**

Ottobre 2012 - Luglio 2016

Ho collaborato con la direzione Vendite e la direzione Sviluppo Rete nella valutazione economica e patrimoniale delle società candidate a far parte della Rete di Organizzati. Ho effettuato valutazioni prospettiche sulla sostenibilità economica del piano di sviluppo e dei relativi fabbisogni finanziari per la crescita del business nel lungo termine.

- **Gruppo Carrefour**

Anni 2005 – 2010

In qualità di consulente contabile e fiscale della Rete in Franchising "Di per Di" ho predisposto la documentazione di tipo direzionale (reporting, analisi degli scostamenti, budgeting) a uso degli organizzati aderenti alla Rete, effettuando con gli stessi periodiche analisi sui trend economici di periodo e predisponendo piani di azione per il raggiungimento degli obiettivi di carattere economico e finanziario.

- **Citroen Italia SpA**

Luglio 2007 - Dicembre 2009

Incarico a progetto per l'introduzione di un sistema di **controllo di gestione** per l'area Service dei concessionari della Rete distributiva. In quel periodo ho anche effettuato valutazioni economiche e patrimoniali delle società candidate a far parte della Rete di Organizzati. Una delle prerogative dell'attività è stata quella di implementare sistemi di controllo direzionale all'interno degli organizzati della Rete ufficiale e nell'affiancamento del personale amministrativo per la formazione professionale sui temi riguardanti la contabilità analitica ed il controllo di gestione.

- **Maserati Automobili SpA**

Marzo 2005 - Dicembre 2006

Ho guidato un progetto per l'introduzione di un sistema di controllo di gestione (e relativa implementazione informatica) per la rilevazione dei dati di Business Management presso le concessionarie Maserati in Italia

- **BMW Group Italy**

Giugno 2000 - Novembre 2003

Consigliere di Gestione (Business Management). In questo ruolo mi sono occupato del controllo degli indici gestionali e finanziari della rete dei Concessionari, della stesura dei budget economici e patrimoniali, delle relazioni e valutazioni sulla situazione economico-finanziaria dei Concessionari a uso della direzione di BMW Group Italy, dell'avanzamento dei piani di ricapitalizzazione finanziaria.

Aprile 1998 - Giugno 2000

Wholesale Credit Analyst. Principali responsabilità: controllo del credito, controllo dell'esposizione debitoria dei Concessionari rispetto all'affidamento concesso; gestione del finanziamento stock auto, controllo del credito auto definendo i limiti di affidamento dei concessionari ed elaborando il relativo rating di rischio, analisi degli incassi dei documenti auto verificandone la correttezza contabile, predisposizione della reportistica di periodo per il controllo del rischio di credito.

- **FACIT LEASING S.p.A.**

Settembre 1996 - Marzo 1998

Analisi economico patrimoniali e supporto al processo di un'acquisizione aziendale, condotta dalla società nel 1992.

ULTERIORI ESPERIENZE

In ambito professionale ho svolto anche le seguenti attività:

- **Consulente Tecnico di parte** per valutazioni aziendali per conto di **Ferrero Spa e Consel Spa** Gruppo Bancario Banca Sella.
- **Consulente Tecnico di ufficio** presso la **Procura della Repubblica** di Palermo e del Tribunale di Palermo dove ho svolto diversi incarichi in ambito fallimentare e Misure di prevenzione patrimoniale.
- **Professionista Attestatore** (ex art. 161, comma 3, L.F.) in Concordati liquidatori ed in continuità aziendale
- **Redattore di Modelli di organizzativi Ex Dlgs 231/2001** in aziende alimentari di rilevanti dimensioni e presso Industrie Colori site in Lombardia.

COMPETENZE E SKILLS

Capacità di lavorare in Team. Ottime doti organizzative e gestionali delle risorse umane. Forte orientamento ai risultati e al “problem solving”, capacità di adattamento a diverse situazioni.

Inglese: buono parlato e scritto

Spagnolo: discreto parlato e scritto

Ottima conoscenza di Microsoft Office (Word, Excel, PowerPoint), Outlook express, Explorer.

Ottima conoscenza di strumenti di analisi dati e sistemi di governo delle decisioni aziendali, sia in ambito “access” che di Business intelligence (Sfera e CIT);

RICONOSCIMENTI

Nel giugno del 2003 è stato riconosciuto, dai collaboratori del BMW GROUP ITALY e dalla direzione delle risorse umane del Gruppo BMW, detentore della competenza “LAVORARE IN GRUPPO”.

Nel febbraio 1996, all’interno del programma formativo del master in gestione di impresa, ha partecipato alla selezione finale per la premiazione del miglior BUSINESS PLAN, presentando un progetto d’impresa nel settore informatica e assemblaggio di computer.

Nel dicembre del 1992 ha partecipato, vincendo il secondo premio di facoltà al concorso “LE MIGLIORI IDEE IMPRENDITORIALI”, indetto nelle università siciliane e patrocinato dal consorzio Tecnopolis, FIAT, IBM-SEMEA, IMI

ORDINI PROFESSIONALI

Ho conseguito l’abilitazione all’esercizio della professione nel luglio 1994.

Sono iscritto all’albo dei Dottori Commercialisti di Milano dal 29 Settembre 2000, successivamente trasferito all’Ordine di Palermo.

Iscritto al registro dei revisori legali dal 17/12/1999, numero 100054.

FORMATORE

FORMATORE in alcuni moduli nell’ambito della Scuola di perfezionamento dei praticanti, organizzati dall’Ordine di Palermo nelle tematiche del controllo di gestione, business planning, costruzione di indicatori di performance aziendali e sulla redazione di piani industriali.

FORMATORE in ambito di revisione legale presso gli Ordini territoriali di Palermo, Trapani, Enna, Marsala.

ASSOCIAZIONI

Socio di A.M.R.I. (Associazione dei Motociclisti Rotariani di Italia) Italian Chapter.

Socio dell’Associazione Italiana dei Dottori Commercialisti, Sezione di Palermo.

Autorizzo al trattamento dei dati ai fini dell’attività di ricerca e selezione del personale, ai sensi della vigente legge sulla Privacy UE 2016/679.

MICHELANGELO CALI’,
Milano, 06/03/2022

