

**PIANO EXPORT SUD**  
**ICE-ITA**  
*Agenzia per la promozione all'estero  
e l'internazionalizzazione delle imprese italiane*  
in collaborazione con



Camera di Commercio  
Palermo

**Seminario:**  
**“Export Management:  
come affrontare i mercati internazionali”**

a cura di Domenico Del Sorbo

## **Export Management: come affrontare i mercati internazionali**

**Obiettivi:** L'obiettivo del modulo è quello di individuare le metodologie più adeguate per strutturare processi di internazionalizzazione. Il seminario sarà focalizzato sia sugli aspetti strategici che tecnici di una operazione commerciale con l'estero.

### **Contenuti:**

Il commercio internazionale fra scenari attuali e prospettive future

Focus settoriale: "agro-food"

Internazionalizzazione o import-export?

Gli steps per avere successo sui mercati internazionali

La catena logistica dell'export: dall'accordo contrattuale all'incasso della fornitura

### **Focus:**

#### **Gli Incoterms® 2010:**

- Definizione e ambiti operativi di applicazione
- Gli Incoterms® e la containerizzazione delle merci
- Incoterms® e Crediti Documentari
- I termini marittimi e i termini multimodali;

#### **L'Export Credit Risk Management**

- La dilazione di pagamento come strumento per creare valore per il cliente;
- La gestione del rischio di credito: quali strumenti?
- La differenza fra strumenti assicurativi e strumenti finanziari;
- Bank Payment Obligation: nuovo strumento di regolamento nel commercio estero

Dibattito e Conclusioni

**Relatore: Dr. Domenico Del Sorbo**

**Metodologia didattica utilizzata:** Lezione frontale con proiezione di diapositive e utilizzo di lavagna a fogli mobili, interazione con i partecipanti per contestualizzare i concetti alle realtà aziendali. L'attività didattica si avvale di metodologie finalizzate a rendere il partecipante protagonista del processo di apprendimento. In particolare, ai partecipanti vengono offerte specifiche situazioni didattiche per mettere in atto le competenze acquisite.

**Materiali Didattici:** Casi pratici e materiale descrittivo (slides e articoli) forniti in formato elettronico;

**Profilo del relatore:** Il Dr. Domenico Del Sorbo, MBA in International Business c/o Mib - School of Management- Trieste MBA Accreditato ASFOR e AMBA, è esperto nei processi di internazionalizzazione d'impresa e nella gestione del rischio di credito nelle transazioni commerciali internazionali. In particolare è esperto degli strumenti di Trade Finance (Crediti Documentari e Garanzie Bancarie Internazionali) e di Incoterms® 2010, Export Financing, Assicurazione del credito all'esportazione. E' consulente e formatore presso diverse Camere di Commercio Italiane, alcune associazioni industriali e per l'Ice. Scrive per NewsMercati, newsletter del sistema camerale italiano. Svolge attività di assistenza e consulenza per la gestione di crediti documentari e garanzie bancarie per diverse PMI. E' consulente presso Unioncamere Lombardia, Unioncamere Campania, Unioncamere Puglia, CCIAA di Ferrara, CCIAA di Chieti, CCIAA di Forlì-Cesena, CCIAA di Pescara.

Contatti:  
Studio Del Sorbo  
Via G. Cesare, 229  
80070 – Bacoli (Na)  
Tel.: 081 853 53 65  
web: [www.studiodelsorbo.com](http://www.studiodelsorbo.com)  
Email: [info@studiodelsorbo.it](mailto:info@studiodelsorbo.it)