

PIANO EXPORT SUD
ICE-ITA
*Agenzia per la promozione all'estero
e l'internazionalizzazione delle imprese italiane*
in collaborazione con



Camera di Commercio
Palermo

Seminario:
**“Export Management:
come affrontare i mercati internazionali”**

a cura di Domenico Del Sorbo

Export Management: come affrontare i mercati internazionali

Obiettivi: L'obiettivo del modulo è quello di individuare le metodologie più adeguate per strutturare processi di internazionalizzazione. Il seminario sarà focalizzato sia sugli aspetti strategici che tecnici di una operazione commerciale con l'estero.

Contenuti:

Il commercio internazionale fra scenari attuali e prospettive future

Focus settoriale: "agro-food"

Internazionalizzazione o import-export?

Gli steps per avere successo sui mercati internazionali

La catena logistica dell'export: dall'accordo contrattuale all'incasso della fornitura

Focus:

Gli Incoterms® 2010:

- Definizione e ambiti operativi di applicazione
- Gli Incoterms® e la containerizzazione delle merci
- Incoterms® e Crediti Documentari
- I termini marittimi e i termini multimodali;

L'Export Credit Risk Management

- La dilazione di pagamento come strumento per creare valore per il cliente;
- La gestione del rischio di credito: quali strumenti?
- La differenza fra strumenti assicurativi e strumenti finanziari;
- Bank Payment Obligation: nuovo strumento di regolamento nel commercio estero

Dibattito e Conclusioni

Relatore: Dr. Domenico Del Sorbo

Metodologia didattica utilizzata: Lezione frontale con proiezione di diapositive e utilizzo di lavagna a fogli mobili, interazione con i partecipanti per contestualizzare i concetti alle realtà aziendali. L'attività didattica si avvale di metodologie finalizzate a rendere il partecipante protagonista del processo di apprendimento. In particolare, ai partecipanti vengono offerte specifiche situazioni didattiche per mettere in atto le competenze acquisite.

Materiali Didattici: Casi pratici e materiale descrittivo (slides e articoli) forniti in formato elettronico;

Profilo del relatore: Il Dr. Domenico Del Sorbo, MBA in International Business c/o Mib - School of Management- Trieste MBA Accreditato ASFOR e AMBA, è esperto nei processi di internazionalizzazione d'impresa e nella gestione del rischio di credito nelle transazioni commerciali internazionali. In particolare è esperto degli strumenti di Trade Finance (Crediti Documentari e Garanzie Bancarie Internazionali) e di Incoterms® 2010, Export Financing, Assicurazione del credito all'esportazione. E' consulente e formatore presso diverse Camere di Commercio Italiane, alcune associazioni industriali e per l'Ice. Scrive per NewsMercati, newsletter del sistema camerale italiano. Svolge attività di assistenza e consulenza per la gestione di crediti documentari e garanzie bancarie per diverse PMI. E' consulente presso Unioncamere Lombardia, Unioncamere Campania, Unioncamere Puglia, CCIAA di Ferrara, CCIAA di Chieti, CCIAA di Forlì-Cesena, CCIAA di Pescara.

Contatti:
Studio Del Sorbo
Via G. Cesare, 229
80070 – Bacoli (Na)
Tel.: 081 853 53 65
web: www.studiodelsorbo.com
Email: info@studiodelsorbo.it