FORMATO EUROPEO PER IL CURRICULUM VITAE

INFORMAZIONI PERSONALI

Nome	**FABRIZIO BAZAN**
Indirizzo	**VIA DEGLI ORTI 13 – 90143 PALERMO**
Telefono	**0912765056 - 3483361570**
Fax	**091585654**
E-mail	**Fabrizio.bazan@virgilio.it**
Nazionalità	Italiana
Data di nascita	31/08/1961

PROFILO PROFESSIONALE

Dal 1987 Iscritto all'albo del Dottori Commercialisti di Palermo, Revisore Contabile iscritto all'albo del Ministero di Grazia e Giustizia.
Dal 2007 cosulente del Tribunale di Palermo nominato CTU di numerosi procedimenti civili e penali, Consulente della Procura della Repubblica in procedimenti penali, CTU della Corte di Appello in procedimenti penali.
Dal 2007 consulente di diversi procedimenti civili e penali in ambito fallimentare e societario, misure di prevenzione e operazioni di risoluzione delle crisi di impresa;
Negli anni tra il 1998 ed il 2007 Partner della Biti Export & Consulting ha maturato esperienza professionale nel campo della internazionalizzazione delle imprese offrendo servizi specializzati verso i mercati dell'estremo oriente.
Negli anni tra il 2007 ed il 2009, Partner di Lattanzio ed associati S.p.A, ha maturato, Come Consulente ha un elevato grado di specializzazione nel campo del marketing territoriale, della promozione della internazionalizzazione delle imprese, nonché nella definizione di processi di sviluppo economico territoriale

ESPERIENZA LAVORATIVA

• Date (da – a)	1987 ad oggi
• Nome e indirizzo del datore di lavoro	Dottore Commercialista
• Tipo di azienda o settore	Progetti di ristrutturazione aziendale perizie giudiziarie
• Tipo di impiego	Libero professionista
• Date (da – a)	2007 – 2009
• Nome e indirizzo del datore di lavoro	Partner di Lattanzio ed associati S.p.A
• Tipo di azienda o settore	Progetti di Marketing territoriale in Sicilia e Puglia
• Tipo di impiego	Coordinatore area Amministrativa e responsabile gestione delle gare.
• Date (da – a)	1992 – 2007
• Nome e indirizzo del datore di lavoro	Partner Bi.Ti. Export & Consulting s.r.l.
• Tipo di azienda o settore	Consulenza all'internazionalizzazione e marketing territoriale,
• Tipo di impiego	Partner e capo progetto

• Date (da – a)	1992
• Nome e indirizzo del datore di lavoro	Basintel S.p.A Via Mariano Stabile 160 Palermo
• Tipo di azienda o settore	Informatica
• Tipo di impiego	Responsabile della Formazione al personale del B.d.S. per l'introduzione del Nuovo Applicativo di Sportello del Banco di Sicilia
• Date (da – a)	1987 - 1992
• Nome e indirizzo del datore di lavoro	Studio Dominici. Viale scaduto 2/d Palermo
• Tipo di azienda o settore	Dottore Commercialista
• Tipo di impiego	Finanza Agevolata e Finanza d'impresa. Collabora su numerose commesse professionali presso Clienti del settore Bancario e presso Aziende pubbliche
• Date (da – a)	1986 - 1987
• Nome e indirizzo del datore di lavoro	Orga Revisioni s.a.s. Via Trapani 1/d Palermo
• Tipo di azienda o settore	Revisore senior
• Tipo di impiego	Revisione di Bilancio presso gruppo Espi, Azasi, Ems Gruppo UAP (assicurazioni)
• Date (da – a)	1984- 1986
• Nome e indirizzo del datore di lavoro	Orga Revisioni s.a.s. Via Trapani 1/d Palermo
• Tipo di azienda o settore	Revisore junior
• Tipo di impiego	Revisione di Bilancio presso gruppo Espi, Azasi, Ems Gruppo UAP (assicurazioni)

ISTRUZIONE E FORMAZIONE

• Date (2020)	
• Nome e tipo di istituto di istruzione o formazione	Scuola di Alta Formazione Dottori Commercialisti – Consorzio Università di Palermo - Catania- Messina Corso di specializzazione nella gestione della Crisi di impresa
• Date (1992)	La gestione Organizzativa degli istituti di credito
• Nome e tipo di istituto di istruzione o formazione	SDA Bocconi
• Principali materie / abilità professionali oggetto dello studio	Organizzazione Aziendale con particolare riferimento agli istitudi di credito Ordinario e di Mediocredito.
• Qualifica conseguita	Attestato
• Date (1989)	Corso di didattica per docenti di discipline Economico Aziendali
• Nome e tipo di istituto di istruzione o formazione	AIDEA Accademia Italiana di Economia Aziendale – Corsi di didattica per giovani docenti Universitari
• Principali materie / abilità professionali oggetto dello studio	Tecniche di insegnamento caratteristiche dell'economia d'azienda, gestione d'aula, Case study, Role playng etc.
• Qualifica conseguita	Attestati
• Livello nella classificazione nazionale	N/A
• Date (1988)	Corsi di didattica per docenti di discipline Economico Aziendali

• Nome e tipo di istituto di istruzione o formazione	AIDEA Accademia Italiana di Economia Aziendale – Corsi di didattica per giovani docenti Universitari
• Principali materie / abilità professionali oggetto dello studio	Tecniche di insegnamento caratteristiche dell'economia d'azienda, gestione d'aula, Case study, Role playng etc.
• Qualifica conseguita	Attestati
• Livello nella classificazione nazionale	N/A

• Date (da1979 – 1983a)	Corso di laurea in Economia Aziendale
• Nome e tipo di istituto di istruzione o formazione	Università Commerciale Luigi Bocconi
• Principali materie / abilità professionali oggetto dello studio	Corso di laurea .
• Qualifica conseguita	Dottore in Economia Aziendale
• Livello nella classificazione nazionale	N/A

CAPACITÀ E COMPETENZE PERSONALI

Capacità di operare in team: coordinamento di gruppi di lavoro interdisciplinari composti da professionisti appartenenti a differenti società di consulenza in associazione temporanea di impresa.

Capacità di interfacciarsi con il committente: partecipazione a briefing e predisposizione di report di attività.

Capacità di comunicare in pubblico: attività di docenza e partecipazione a convegni in qualità di relatore.

MADRELINGUA	**ITALIANA**
	FRANCESE
ALTRE LINGUE	
	INGLESE
• Capacità di lettura	buono
• Capacità di scrittura	buono
• Capacità di espressione orale	buono
	SPAGNOLO
• Capacità di lettura	buono
• Capacità di scrittura	buono
• Capacità di espressione orale	buono
CAPACITÀ E COMPETENZE TECNICHE.	PADRONANZA DI MS OFFICE A LIVELLO EVOLUTO

ULTERIORI INFORMAZIONI

Dal **2018** perito della sezione fallimentare del Tribunale di Palermo.

Dal **2012** perito della Procura della Repubblica di Palermo in materia contabile e di regimi di agevolazioni;

Dal **2005** perito del Tribunale di Palermo in materia contabile, fiscale e societaria;

Dal **2005** consulente della Sezione fallimentare del il Tribunale di Palermo e di Marsala;

dal 1996 Revisore Contabile Iscritto al'albo del Ministero di Grazie e Giustizia al n° 68432;

dal 1987 Dottore Commercialista Iscritto al'albo dei dottori Commercialisti di Palermo al n° 370 svolge l'attività di consulenza finanziaria e direzionale ricoprendo anche incarichi di Sindaco, Amministratore e di revisore in aziende private ed enti pubblici;

nel 2001-2002: Partecipa ad un team di due diligence per la cessione di un portafoglio crediti unsecured da parte del Banco di Sicilia a favore di un fondo Estero.

Negli anni tra il 2007 ed il 2009, Partner di **Lattanzio ed associati S.p.A**, ha maturato, Come Consulente ha un elevato grado di specializzazione nel campo del marketing territoriale, della promozione della internazionalizzazione delle imprese, nonché nella definizione di processi di sviluppo economico territoriale;

PUBBLICAZIONI

1994, La creazione e la diffusione del valore. Il leveraged buyout e l'ESOP, Editore: Gelka

1987 Monografia: Il Sistema di controllo di gestione nelle aziende municipalizzate

Palermo 26/04/2022 Fabrizio Bazan

PRINCIPALI ATTIVITÀ SVOLTE NELLA QUALITÀ' DI PARTNER DELLA

LATTANZIO E ASSOCIATI 2008-2010

- **Comune di Siracusa** – Redazione di un Progetto di Territorio - incarico per la redazione di uno studio di fattibilità e per la progettazione preliminare e definitiva di progetti pilota.
- **Comune di Marsala** - incarico di servizio logistico-operativi per la realizzazione di una missione incoming a Marsala finalizzata alla promozione dei prodotti ittici locali nell'ambito del progetto "promozione dei prodotti della pesca dell'area del comune di Marsala e azioni di supporto alle aziende di trasformazione dei prodotti ittici per la certificazione di qualità" . P.O.R. Sicilia 2000-2006 Misura 4.17 – Azione A
- **Comune di Partinico** - servizio di assistenza tecnica e scientifica per la redazione del piano strategico intercomunale del territorio, denominato "CITTA TERRITORIO ", riferito ai comuni di Partinico, Balestrate, Borgetto, Montelepre, Giardinello, Cinisi, Terrasini, Trappeto
- **Comune di Enna** – Servizio di assistenza tecnica al Piano Strategico
- **Comune di Avola** – assistenza tecnica e scientifica per la redazione del piano strategico "Città per lo sviluppo" e del relativo piano operativo di comunicazione e promozione.
- **Provincia di Agrigento** - Servizio di consulenza specialistica per la produzione, organizzazione e realizzazione del Grande Evento "Il Gusto della Cultura"
- **Comune di Alcamo (Tp)** - Realizzazione del servizio di "Progettazione del Piano Strategico e azioni di marketing internazionale". Capo Progetto
- **Comune di Augusta (Sr)** - Realizzazione del servizio "Eventi fieristici promozionali" del progetto POR denominato "Promozione e valorizzazione della produzione ittica siciliana nella marineria del Comune di Augusta"
- **Comune di Monreale (Pa)** - Realizzazione di "Servizi di Ideazione, progettazione ed elaborazione del Piano operativo di comunicazione integrata e promozione delle azioni previste dal Piano Strategico: Tra Metropoli e Campagna. Il Piano strategico per un territorio felice"
- **Provincia di Taranto -** Servizi connessi con la realizzazione del Progetto Settore "Logistica internazionale" nei Paesi Stati Uniti, Egitto e Cina, a valere sul P.O.R. 2000-06, Misura 6.2. Azione B) promozione dell'Internazionalizzazione
- **Regione Siciliana – Assessorato Cooperazione** - servizi logistico – operativi del progetto lapideo negli Stati Uniti d'America, negli Emirati Arabi Uniti e nella Federazione Russa
- **Provincia di Caltanissetta** - Realizzazione delle attività connesse all'attuazione del Progetto "PRO.MO.S.:-Progetto di un modello di sviluppo"
- **Consorzio Tindari-Nebrodi** – Coordinatore del progetto POR Sicilia 2000-2006, Reti per lo sviluppo locale Azione D, Asse II, "Tindari: principio e sintesi della tradizione e
- **Provincia di Roma** - Corso di formazione diretto ai dirigenti dell'amministrazione provinciale di

Roma. Chairperson del seminario Approccio integrato e Politiche della Cultura

- **Consorzio Città Ideale** – Comuni di Scordia, Grammichele, S. Michele di Ganzaria, San Cono (Ct) Ideazione e realizzazione delle azioni di comunicazione integrata finalizzate ad una maggiore conoscenza e divulgazione del Progetto La Città IDEALE e delle Azioni di Marketing QTE e TSR – MISURA 2.1 PON SICUREZZA

- **Comune di Foggia** - Appalto pubblico di servizi con procedura aperta, ai sensi degli artt.3 e 55 del D.Lgs. 12 aprile 2006, n. 163, per l'affidamento del contratto di servizi connessi con la realizzazione del Progetto Settore "DRINK APULIA TASTE" da attuarsi nel/i Paese/i RUSSIA a valere sul P.O.R. Puglia 2000-6, Misura 6.2., Azione B) Promozione dell'Internazionalizzazione.

- **Comune di Vicari (Pa)** - Servizi connessi allo svolgimento delle missioni di internazionalizzazione nei paesi Russia, Belgio, Germania e Francia rientrante nel progetto n° cod. 1999 IT.16.1.PO.011/6.06 a/8.2.6/0045 PIT 8 MADE IN VALLE DEL TORTO E DEI FEUDI". Attività di internazionalizzazione dell'economia siciliana di cui all'ASSE VI del Programma Operativo Regione Sicilia 2000-2006, MISURA 6.06, SOTTOMISURA 6.06.a, DEL Complemento di Programmazione.

- **Regione Siciliana – Assessorato Cooperazione**. Servizi logistico-operativi correlati alla realizzazione della sottomisura 6.06 a) – azione a2- progetto paese – por sicilia 2000-2006 – lotto 3: progetto paese tunisia. Responsabile attività di comunicazione e promozione

- **Provincia di Enna:** servizi di marketing territoriale connessi alla realizzazione del progetto "Penetrazione mercati esteri", approvato nell'ambito del p.i.t. n. 10 "sinergie per competere" a valere sul p.o.r. sicilia 2000-2006. Attività: coordinamento progettazione ed implementazione portale "investiennna.it"

PRINCIPALI ATTIVITÀ SVOLTE NELLA QUALITÀ' DI PARTNER DELLA BITI EXPORT & CONSULTING

> **2007** UFFICIO UNICO PIT N. 1 TAVOLIERE - FOGGIA : Aggiudicazione in ATI (con Lattanzio e Associati s.r.l).del bando per l'affidamento del contratto di servizi connessi alla realizzazione del Progetto Settore "Drink Apulia Taste" da attuarsi nel Paese Russia a valere sul P.O.R. Puglia 2000-2006 - Misura 6.2 - Azione B) - Promozione dell'Internazionalizzazione.

> **2007** COMUNE DI VICARI: Aggiudicazione in ATI (con Lattanzio e Associati s.r.l.) del bando di gara per l'appalto dei servizi connessi allo svolgimento delle missioni di internazionalizzazione nei Paesi Russia, Belgio, Germania e Francia rientrante nel progetto n° cod. 1999.IT.16.1.PO.011/6.06.a°/8.2.6/0045 PIT 8 MADE IN VALLE DEL TORTO E DEI FEUDI.

> **2006-2007** ASSESS. COOPERAZIONE COMMERCIO ARTIGIANATO E PESCA DELLA REGIONE SICILIA : Aggiudicazione in ATI (con Mondimpresa Scrl , Edgardo Tobino & Parterns Sas, Lattanzio e Associati Srl, Mathesis Italia ed Euroconsult Srl). del bando per l'affidamento dei servizi logistico-operativi correlati alla realizzazione della sottomis. 6.06.A - azione A2 - Progetto Paese POR SICILIA 2000-2006 - Lotto n. 3 TUNISIA.

> **2006-2007** COMUNE DI PALERMO: Aggiudicazione in ATI (con Mondimpresa scrl, Telecom Italia S.p.A., Euroconsult scrl) in data 31 maggio u.s., del bando per l'affidamento delle azioni previste nell'ambito del PIT n° 7 "Palermo Capitale dell'Euromediterraneo" Intervento 15 c "Azioni di Internazionalizzazione dell'Economia locale" POR SICILIA 2000-2006 - Misura 6.06°.

> **2005-2007** PROVINCIA REGIONALE DI ENNA: Aggiudicazione in ATI (con Gruppo Moccia Spa, la Edgardo Tobino & Parterns Sas, la Lattanzio e Associati srl e la Sovis Spa), in data 1 luglio 2005, del bando della Provincia Regionale di Enna per la fornitura di servizi di marketing territoriale connessi alla realizzazione del progetto "Penetrazione dei mercati esteri", approvato nell'ambito del P.I.T.10 "Sinergie per competere" , a valere sul P.O.R. SICILIA 2000-2006, Misura 6.06, Sottomisura 6.06.A del complemento di programmazione. **Nell'ambito del progetto ha svolto le seguenti funzioni: analisi del territorio; creazione dei pacchetti localizzativi; promozione dello sviluppo territoriale attraverso la commercializzazione dei pacchetti localizzativi all'estero; presentazione della Provincia di Enna al MIPIM di Cannes (marzo 2006) e alla EXPOREAL di Monaco di Baviera (ottobre 2006); organizzazione e realizzazione di visite incoming di investitori stranieri (delegazioni provenienti da Germania, Gran Bretagna, Stati Uniti e Cina).**

> **2005-2006** PROVINCIA REGIONALE DI ENNA_: Aggiudicazione in ATI (con la Edgardo Tobino & Parterns Sas e la Bound Srl - la BITI è la società capogruppo) , in data 22 aprile 2005, del bando della Provincia Regionale di Enna per la fornitura di servizi di animazione ed orientamento connessi alla realizzazione del progetto "Penetrazione dei mercati esteri", approvato nell'ambito del P.I.T.10 "Sinergie per competere" , a valere sul P.O.R. SICILIA 2000-2006, Misura 6.06, Sottomisura 6.06.A del complemento di programmazione. Nell'ambito del progetto ha svolto le seguenti funzioni: analisi del territorio ed identificazione delle imprese con maggiori capacità di competizione; costituzione di un gruppo di lavoro in assistenza alle esigenze delle singole aziende e in ambiti di internazionalizzazione; assistenza nella selezione delle imprese per le missioni all'estero in Germania, Inghilterra, Giappone, Russia e Canada; organizzazione di seminari formativi destinati agli imprenditori ennesi in materia di

contrattualistica internazionale e fiscalità internazionale (con la collaborazione dello studio legale Nunziante Magrone), dogane e spedizioni (con la collaborazione dello spedizioniere internazionale PANALPINA) ; studi di mercato per i 6 Paesi obiettivo (Germania, Regno Unito, Canada, Giappone , Russia ed Emirati Arabi Uniti).

> **2000-2007** PROGETTO URBAN TOUR: Aggiudicazione del bando del Comune di Palermo (valore 850 milioni di lire) finanziato con fondi Urban per la rivitalizzazione dei quartieri Tribunali/Castellammare (centro storico). Realizzazione e gestione di un centro Assistenza alle imprese artigiane dei due quartieri su tematiche commerciali.

> **1992-2006**: attività di analisi e valutazione delle opportunità commerciali in Italia per la Fujita Shoji Co., Tokyo, società di trading della Fujita Corporation, general contractor tra i primi 10 gruppi del settore edilizio in Giappone.

> **1996-2005** SOMEC S.r.l.: Definizione del piano di penetrazione dei prodotti sul mercato giapponese con realizzazione di diversi progetti residenziali. Organizzazione della rete distributiva in Giappone. Il sistema di facciate continue in alluminio a marchio Somec il primo ad essere certificato ed importato in Giappone.

> **1994-2006** SEVES Spa (leader mondiale nel settore specifico della produzione di mattoni in vetrocemento): Organizzazione della rete distributiva in Giappone. Selezione del canale distributivo e assistenza nella finalizzazione di un contratto di distribuzione in esclusiva e successivamente nella realizzazione di un prodotto ad Hoc per questo mercato. Nel 2002, il marchio Vetroarredo è arrivato a coprire, con un fatturato di 1,3 milioni di Euro, la quota del 4% del mercato che, fino al 1995, era stato monopolizzato dal concorrente giapponese NEG.

> **1990-2007** A TOUCH OF ITALY (Nuova Zelanda): Ideazione della rete distributiva di un gruppo di punti vendita a marchio, in franchising, sul territorio neozelandese e specializzati nella vendita di prodotti alimentari italiani di alta qualità (Caffarel, Bistefani, Gancia, Birra Peroni, Carlo Pellegrino, Carpenè Malvolti, Sperlari).

> **1999-2006** BIRRA PERONI INDUSTRIALE SPA : Consulenza nella selezione dei canali distributivi e assistenza nell'attività di commercializzazione in Nuova Zelanda.

> **1997-2007** TUDIA AZIENDA AGRICOLA : Consulenza nella creazione di una rete commerciale in Italia ed all'estero. Assistenza per la finalizzazione di un contratto di esclusiva per la distribuzione in Giappone. In Giappone, il marchio Tudia è stato introdotto sul canale della grande distribuzione, presso i punti vendita “La Cucina Felice” creati in alcuni più prestigiosi Department Store (Takashimaya, Mitsukoshi, Hankyu) e sul canale “vendite a bordo” sui voli Alitalia.

> **1996-2006** CONSORZIO CANTINE SOC. DELLA MARCA TREVIGIANA : Consulenza nella selezione di canali di penetrazione commerciale nei mercati Giappone, Corea del Sud, Taiwan e Nuova Zelanda e assistenza all'attività di commercializzazione. E' stata fornita assistenza per la finalizzazione di un accordo di distribuzione in esclusiva con primario importatore giapponese (Mottox Inc) e per la creazione di un prodotto/marchio ad Hoc per questo mercato.

> **1996-2006** CANTINE RALLO SPA: Consulenza nella selezione dei canali distributivi nei mercati esteri (Europa, USA e Estremo Oriente) e nella definizione delle strategie di penetrazione degli stessi; assistenza nella attività di commercializzazione nei mercati Giappone, Corea del Sud.

> **2004-2006** CANTINE CELLARO Scarl : Consulenza in esclusiva per l'organizzazione dell'attività

commerciale nei mercati comunitari ed extra-comunitari.

> **2000-2006** AZIENDA SALLIER DE LA TOUR : Consulenza per la creazione di una rete commerciale in Italia e all'estero.

> **1994-2006** CASCINA SAN CASSIANO S.r.l.: Consulenza nella definizione strategica, e pianificazione ed organizzazione delle attività di penetrazione commerciale nei mercati esteri. Consulenza ed affiancamento per la partecipazione al Foodex Japan di Tokyo (anni 1995, 1996, 2000 e 2001), Fancy Food di New York (1998), China Food di Pechino (1996), e Anuga di Colonia (1999)**.**

> **1991-2007** CARLO PELLEGRINO & C. S.p.A.: Organizzazione dell'ufficio export per la penetrazione e gestione dei mercati dell'Estremo Oriente e dal 1999 per Austria e Germania: introduzione presso il gruppo Jacques W. Depot presente sul mercato tedesco e austriaco con più di 250 enoteche.

> **1991-2007** BISTEFANI S.p.A.(Gruppo Buondì): Consulenti in esclusiva per l'organizzazione dell'attività commerciale in Estremo Oriente. Introduzione dei prodotti nei principali mercati dell'area (Giappone, Corea del Sud, Taiwan, Nuova Zelanda, Hong Kong**); partecipazione a 5 edizioni del Foodex di Tokyo**; introduzione presso la catena "Seven Eleven" (7/11) a Taiwan e la "Lawson" in Giappone; introduzione sul canale "vendite su catalogo" della JTB (il principale Tour operator giapponese) e su quello delle "vendite a bordo" (inflight service) ossia le vendite realizzate sui voli delle più importanti compagnie aeree (Alitalia inclusa) che collegano il Giappone all'Italia.

> **1998-2004** SVILUPPO ITALIA S.p.A: Consulenze per il tutoraggio ad imprese di nuova creazione finanziate nell'ambito della Legge 95/95 (ex Legge 44/86 sull'imprenditorialità giovanile).

> **1994-2004** MIRAGE GRANITO CERAMICO S.p.A.: assistenza nell'introduzione dei prodotti sul mercato giapponese con realizzazione di diversi progetti residenziali.

> **1994-2003** SIRE S.p.A.: Organizzazione della rete distributiva in Giappone. Assistenza nella finalizzazione di un contratto di distribuzione in esclusiva. Tra i principali risultati ottenuti si segnala la realizzazione di piscine olimpioniche omologate.

> **2003** AZIENDA SALLIER DE LA TOUR : **Studio di fattibilità, finanziato dai fondi a valere sulla sottomisura 4.1.4b del POR SICILIA 2000-2006, per la commercializzazione dei vini prodotti dall'azienda in Giappone .**

> **2002** Studio di fattibilità, finanziato dai fondi a valere sulla sottomisura 4.1.4b del POR SICILIA **2000-2006,** per la commercializzazione di formaggi tipici siciliani in Australia e Nuova Zelanda

> **2000-2002** SIKELIA S.p.A.: Organizzazione dell'introduzione sulla Grande distribuzione in Austria (gruppo Merkur).

> **1993-2002 CANGEMI - INTRAVAIA :** Consulenza commerciale per il mercato giapponese**.**

> **1998-2001 ADILE SALOTTI SPA**: Consulenza nella pianificazione e nella organizzazione delle attività di commercializzazione dei mercati esteri.

> **Marzo 2001 : Partecipazione alla missione ufficiale del Governo Italiano a Pechino quale rappresentante di ASSINDUSTRIA Palermo.**

> **2001** SOVVENZIONE GLOBALE ALIMENTARIA (S.G. UE Misura 2.2.): Attuazione del piano operativo del progetto di cui alla sovvenzione in oggetto a favore di 17 aziende siciliane del settore agroalimentare: organizzazione di un seminario sul commercio internazionale, sulla contrattualistica internazionale e sulle problematiche relative alla tutela del marchio, **organizzazione di una visita di**

buyer provenienti da mercati extra CEE e realizzazione di studi di mercato per i prodotti di riferimento (olio d'oliva, vino e sale marino).

> **2001** CENTRO SERVIZI INFORMATICI TEOREMA SRL (Biella): Delocalizzazione di una parte del settore produttivo dell'azienda in Sicilia e precisamente a Palermo. Impostazione e sviluppo dei processi di ristrutturazione ed ampliamento, affiancamento all'impresa per l'apertura di una nuova sede a Palermo; assistenza nella selezione e nella formazione del personale e nel reperimento di agevolazioni finanziarie.

> **2000-2001** BIC POINT CAMPOREALE (Sovvenzione Globale BIC Sicilia): Servizi a favore del BIC POINT e principalmente indagini di mercato per un gruppo di aziende produttrici di infissi in legno e consulenza nella pianificazione ed organizzazione della rete commerciale e distributiva (nazionale ed internazionale) per la Coop. Agr. Valdibella - società produttrice di latte di mandorla biologico - e per la Azienda Agricola Pernice produttrice di vini.

> **2000-2001** SOVVENZIONE GLOBALE BIC SICILIA : Consulenza nella pianificazione e nell'organizzazione delle fasi di sviluppo commerciale, in ambito internazionale (con particolare riguardo al mercato statunitense), della azienda Buysicilian di G. **Scarlata (Trapani**) operante nel settore del commercio elettronico e tradizionale.

> **1998-2001** PROGETTO MICA (Ministero Commercio Industria Artigianato) n.52/Pos. 5 D.M.N. PIC/10029: Creazione del Consulting Italian Desk a sostegno dell'offerta di servizi. Coordinatore del progetto: FITA Servizi Estero Scarl (Confindustria). L'iniziativa che ha coinvolto 10 imprese di consulenza della Campania, Puglia, Sicilia e Molise, insieme all'Unione Industriali di Napoli, ha avuto come obiettivo la creazione di una rete di aziende di consulenza per lo sviluppo locale attraverso la fornitura di servizi di accompagnamento soprattutto nel settore dell'internazionalizzazione a favore delle PMI dell'area Obiettivo 1 dei settori Industria, Artigianato e Servizi.

> **2001 PIT Costa del nord Ovest:** Consulenza ed assistenza nella definizione del Piano di Azione Locale da presentare a valere sui fondi di Agenda 2000.

> **1992-2001** AZIENDA VINICOLA DONNAFUGATA sr.l.: Consulenza per la valutazione del prodotto e la selezione dei canali di penetrazione commerciale in Giappone.

> **2000** ECOTECNA S.R.L. : Studio di fattibilità e valutazione dell'idea imprenditoriale per la realizzazione di una struttura alberghiera con campo da golf da realizzarsi nella provincia di Palermo. Stesura del progetto a valere sul Patto Territoriale delle Madonie (finanziamento ottenuto per 16 miliardi); valore totale del progetto su un'area di 80 ettari: 28 miliardi di lire.

> **1999-2000** FOREST HILL INT. L.T.D (USA) .: Nell'ambito del progetto promosso dall'Ambasciata USA a Roma e dal Consolato Generale USA a Napoli, a favore dello sviluppo dei territori europei del Mediterraneo e specificamente dell'Italia meridionale, studio di fattibilità e valutazione dell'idea imprenditoriale per la realizzazione di una struttura alberghiera con campo da golf da realizzarsi nella provincia di Siracusa. Partecipazione alla Conferenza di Atene (1999) organizzata dalle ambasciate statunitensi d'Italia, Grecia e Turchia.

> **1998-1999** PATTO DI PALERMO S.P.A.: Consulenza ed assistenza nella definizione del Piano di Azione Locale prodotto dalla Patto di Palermo S.p.A. ed approvato dalle Regione Siciliana. Consulenza

nella stesura del bando di aggiudicazione delle provvidenze di cui al Programma Operativo Plurifondo POP Sicilia 1994/99 Sottomisura n. 1.4.b Fondo Europeo di Sviluppo Regionale (FERS) AZIONE A: SVILUPPO SISTEMA LOCALE

> **1994-1998** PORTE IMIC S.p.A.: Definizione del piano di penetrazione dei prodotti sul mercato giapponese.

> **1998** CONSORZIO GELA SVILUPPO : Progettazione e docenze dei moduli di internazionalizzazione delle PMI nell'attività di formazione all'interno del contratto d'area di Gela.

> **1998 – 2007** Docente del corso master dell'ISIDA, Istituto Superiore Imprenditori e Dirigenti di azienda.

> **1995-1997** F.LLI SANTERO SPA : Consulenza nella selezione di canali di penetrazione commerciale nei mercati Giappone, Corea del Sud, Taiwan e Nuova Zelanda e assistenza all'attività di commercializzazione. E' stata fornita assistenza per la finalizzazione di un accordo di distribuzione in esclusiva con primario importatore giapponese (Mottox Inc) portando, in soli tre anni, il valore del fatturato realizzato in Giappone da zero ad 1 miliardo di Lire.

> **1994** LEADER ULIXES (Pantelleria) Analisi del territorio e progettazione di linee di sviluppo dell'isola di Pantelleria con particolare riguardo alla filiera agroalimentare.

> **1994-1996** CANTINE SETTESOLI S.c.r.l.: Studio di fattibilità, valutazione dell'idea imprenditoriale e definizione dei contenuti del contratto per la realizzazione di una joint-venture produttiva e linea imbottigliamento in Polonia.

> **1992-1996** CESAME SPA : Definizione del piano di penetrazione dei prodotti e organizzazione della rete distributiva in Giappone, Cina, Corea del sud, Hong Kong.

> **1990-1995** F.LLI GANCIA S.p.A.: Organizzazione della partecipazione ai tender intemazionali dedicati alla fornitura alle compagnie aeree. Dal 2002, assistenza per il consolidamento del marchio Gancia sul mercato neozelandese

> **1992-1993** SPOSA 2000 S.p.A.: Studio di fattibilità ed assistenza per la realizzazione di una Joint venture per la produzione su licenza a Taiwan di abiti da sposa disegnati dall'azienda italiana.

> **1991-1993** ISTITUTO REG. DELLA VITE E DEL VINO : Analisi del settore vitivinicolo siciliano. Identificazione dei punti di forza e di debolezza. Studio di fattibilità, valutazione e gestione di un programma di penetrazione commerciale triennale del vino siciliano in Giappone. In questo ambito si sono organizzate due missioni di incoming per visite ai distretti produttivi vinicoli siciliani e tre fiere all'estero per gli imprenditori del comparto.

> **1990-1993** ASSESSORATO COOPERAZIONE COMMERCIO ARTIGIANATO E PESCA DELLA REGIONE SICILIA : definizione, programmazione e assistenza all'attuazione delle attività promozionali volte ad incrementare la presenza dei prodotti siciliani all'estero nelle filiere agro-alimentare e materiali da costruzione.**.** Organizzazione e partecipazione a fiere del settore in Giappone, nella Corea del Sud e a fiere a carattere internazionale in Italia (Carrara - Verona).

- **1990-1993** SICILTRADING S.p.A.: Analisi delle aziende dei settori agroalimentare e materiali da costruzione in Sicilia ai fini della consulenza per la commercializzazione dei loro prodotti in Estremo Oriente (Asia Orientale ed Oceania). Valorizzazione di alcuni dei principali produttori del bacino marmifero siciliano. Selezione delle aziende più idonee ad affrontare il mercato globale. Redazione di un catalogo multilingue "i marmi siciliani" destinato alla promozione del prodotto presso i mercati esteri, con funzione di complemento alla partecipazione a fiere ed eventi sugli stessi mercati. Consulenza ed assistenza ai produttori siciliani del settore materiali lapidei nella conduzione e nella gestione di trattative commerciali con operatori dei mercati esteri, con particolar riferimento ai mercati di Singapore, Taiwan, Hong Kong, Giappone.
- **1990-1992** CAFFAREL S.p.A.: Organizzazione della rete commerciale nell'area di mercato estremo orientale (Oceania e Singapore) e consulenza per la soluzione al problema della stagionalità del cioccolato.
- **Dal 1990 al 1996 settore marmi siciliani:** Analisi delle aziende; selezione delle cave; scelta dei prodotti per la conseguente introduzione nei mercati esteri per le seguenti aziende: Jovino Marmi S.p.A. (TP), Industria Lo Bianco marmi & graniti S.r.l.(PA), F.lli Caruso S.p.A.(RG), D.S.M Marmi e Graniti S.n.c (RG), Cooperativa Breccia Orientale S.c.r.l.(TP): Realizzazione di forniture per numerosi progetti di edilizia residenziale in tutto il territorio giapponese.